



HENNLICH

HENNLICH & ZEBISCH

Moderne Dichtungstechnik

... mit dem Beratungsplus!

Empfehlungsschreiben

HENNLICH & ZEBISCH GmbH • A-4780 Schärding • A.-Kubin-Str. 9 a-c

Wir sind ein technischer Großhandel und Produzent von Dichtungsprodukten. In Zentral- und Osteuropa inklusive den Ländern der ehemaligen Sowjetunion verfügen wir über ein dichtes Netz eigener Vertriebseinheiten.

In den Jahren 2010 - 2012 haben wir mit Herr Mag. Martin Peirl von der Firma Avantgarde GmbH mehrere Projekte erfolgreich durchgeführt.

Als Einstieg hat Herr Mag. Peirl uns recht eindrücklich das Potential der drei albanisch sprechenden Länder (**Albanien, Kosovo** und das westliche **Mazedonien**) für unsere Produkte vor Augen geführt. Nach einer eingehenden Analyse haben wir uns zum Markteintritt entschlossen und Herrn Peirl mit der Suche nach einer geeigneten Person für die zu gründende Tochtergesellschaft beauftragt.

Die gewählte Methodik, basierend auf umfangreichen Gesprächen und Recherchen vor Ort hat sich gut bewährt. Mit der identifizierten Person wurde die Firmengründung durchgeführt und das Geschäft aufgebaut.

Dieser Erfolg hat uns bestärkt, 2012 ein sehr ähnliches Projekt in **Georgien** zu beauftragen. Es wurde von Herrn Peirl mit sehr zufrieden stellenden Ergebnissen abgeschlossen. Sehr gut gefallen hat uns die sichere, schnelle und kostengünstige Abwicklung und die sehr gute Qualität der Ergebnisse.

Herr Mag. Peirl kann sich offensichtlich sehr gut in den GUS-Ländern bewegen und rasch Ergebnisse bewirken. Dabei helfen ihm sicher seine guten russischen Sprachkenntnisse und die Fähigkeit, über kulturelle Grenzen hinweg, Vertrauen zu erzeugen.

Im Rahmen eines weiteren Auftrages hat Herr Mag. Peirl ein Führungskräftecoaching in unserer russischen Vertriebstochter durchgeführt. Ziel war es, die Geschäftsführung bei der Entscheidung wichtiger strategischer Fragen zu begleiten und bei der Entscheidungsfindung zu unterstützen.

Seine langjährige Erfahrung als Geschäftsführer von Vertriebsgesellschaften in **Russland**, verbunden mit seiner schnellen und sicheren Analyse der Situation und seiner empathischen Einstellung haben eine gute Akzeptanz des lokalen Managements bewirkt. Die Mitwirkung bei konkreten Entscheidungsfindungen hat sich gut bewährt und die Qualität der Entscheidungen verbessert.

Als bis jetzt letztes Projekt hat Herr Mag. Peirl eine wichtige Aufgabe im Rahmen eines geplanten Markteintrittes in **Serbien** erfüllt.

UST-ID-Nr. ATU 239 60 202

DVR-Nr. 052 2 350 • ARA-LIZENZ-Nr. 1923 • FN 112154 h

Tel.: 07712-3163-0
Fax: 07712-3163-33
e-mail: dichtungstechnik@hennlich.at
Internet: www.hennlich.at

Volksbank-Schärding
Konto 301 2317 0002, BLZ 42630
IBAN AT30 4263 0301 2317 0002
BIC VBOEATWWSRD

Allg. Sparkasse Schärding
Konto 06800-005183, BLZ 20320
IBAN AT90 2032 0068 0000 5183
BIC ASPKAT2L

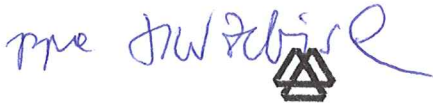
Empfehlungsschreiben

HENNLICH & ZEBISCH GmbH • A-4780 Scharding • A.-Kubin-Str. 9 a-c

Er hat in einem mehrtätigen Einsatz vor Ort ein uns angebotenes Unternehmen genau in Hinsicht vertrieblicher Kompetenz untersucht und bewertet. Die sehr detaillierte und fundierte Analyse, basierend auf einer persönlichen Bestandsaufnahme aller Vertriebssteile des Unternehmens, hat unsere Entscheidungsfindung wesentlich erleichtert.

Insgesamt können wir Herrn Mag. Martin Peirl gerne für schwierige Aufgabenstellungen im internationalen Geschäft empfehlen. Durch seine lange internationale Laufbahn verfügt er auch über ein beeindruckendes Netzwerk, vor allem in Zentral- und Osteuropa und in russischsprachigen Ländern. Dazu kommt noch eine bewährte und frischgehaltene Methodik, Aufgabenstellungen im Bereich Internationaler Vertrieb, Organisation, Führung sicher und schnell zu lösen.

Mit freundlichen Grüßen



HENNLICH & ZEBISCH GmbH
Alfred-Kubin-Straße 9 a-c, A-4780 Scharding
www.hennlich.at

DI Hermann W. Zebisch